

Ministério da Educação  
Universidade Federal de Santa Catarina  
Centro Sócio-Econômico  
Departamento de Economia e Relações Internacionais

## PROGRAMA DE ENSINO

EMENTA: Modelo psicológico de tomada de decisão: sistema lento e criterioso versus sistema rápido. Vieses e heurísticas na tomada de decisão. Excesso de confiança. Escolhas: teoria da utilidade esperada, teoria do prospecto e outras.

### 1. IDENTIFICAÇÃO DA DISCIPLINA

Código:	CNM 7334
Nome:	Economia Comportamental
Carga Horária:	72 horas/aula
No. de Horas-Aula:	04 semanais

2. PRÉ-REQUISITOS: CNM 7161 Microeconomia II

3. IDENTIFICAÇÃO DA OFERTA: Curso de Graduação em Economia e Relações Internacionais

4. OBJETIVOS DA DISCIPLINA: Expor e familiarizar o aluno com a abordagem psicológica da teoria da escolha, bem como possibilitar o surgimento de temas para futuras monografias de graduação.

### 5. CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

5.1 **Dois Sistemas:** atenção e esforço; o controlador lento; a máquina associativa; facilidade cognitiva; normas, surpresas e causas; uma máquina de pular para conclusões; como julgamentos ocorrem; responder questões mais fáceis.

5.2 **Heurísticas e Vieses:** lei dos pequenos números; âncoras; a ciência da disponibilidade; disponibilidade, emoção e risco; causa passa por cima de estatística; regressão à média; domando previsões intuitivas.

5.3 **Excesso de Confiança:** a ilusão do entendimento; a ilusão da validade; intuições versus fórmulas; intuição dos *experts*; a visão de fora; o motor do capitalismo.

5.4 **Escolhas:** os erros de Bernoulli; teoria do prospecto; efeito dotação; eventos ruins; o padrão de quatro dimensões; eventos raros; políticas em relação ao risco; manter o *score*; reversões; enquadramentos e realidade.

5.5 **Dois Eus:** a vida como estória; bem-estar experimentado; pensar na vida.

## 6. BIBLIOGRAFIA BÁSICA

Kahneman, Daniel. *Thinking, Fast and Slow*, New York: Farrar, Straus and Giroux, 2011.

(Traduzido como *Rápido e Devagar: Duas Formas de Pensar*, São Paulo: Editora Objetiva, 2012)

Thaler, Richard H. & Cass R. Sunstein. *Nudge: Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness*. New Haven: Yale University Press, 2012.

## 7. AVALIAÇÃO

Três notas:

- . Nota por seminário de um dos capítulos do livro-texto (*Rápido e Devagar*)
- . Nota por resenha do capítulo apresentado no seminário
- . Nota pela participação na apresentação dos outros capítulos por outros colegas.